

Telesales-Mitarbeiter (m/w) halbtags oder volltags

Ausgabe 01.03.2011

Beginn 01.04.2011

gültig bis unbefristet

Seiten 1

Wir nehmen jeden

Nein, ganz so ist es natürlich nicht. Um auch in Zukunft weiterhin so erfolgreich zu sein, brauchen wir Menschen, die Ihre Leistungsbereitschaft aus dem Spaß an der Arbeit ziehen. Wir brauchen Persönlichkeiten, die engagiert unsere gemeinsamen Ziele verfolgen. Wir brauchen Mitarbeiter, die Problemstellungen auch als Entwicklungschance sehen.

Wir sind ein wachstumsorientiertes Unternehmen, das auf integrierte IT-Sicherheitslösungen und Netzwerke im Bereich Mittelstand spezialisiert ist. In den letzten 10 Jahren haben wir uns erfolgreich am Markt etabliert.

Aufgaben und Profil:

Ihre Aufgabe ist die aktive Leadgewinnung in unseren Zielgruppen sowie das Nachfassen von Sales-Aktionen im Neu- und Bestandskundenbereich. Das zügige Erfassen und Pflegen der Kontakte im CRM-System ist Bestandteil der täglichen Arbeit.

Sie haben eine angenehme Telefonstimme, Freude am Telefonieren und ein starker Erfolgswille zeichnet Sie aus. Wir erwarten gutes Ausdrucksvermögen in der deutschen Sprache sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Belastbarkeit. Sie verfügen über mindestens 6 Monate Erfahrung in der aktiven Interessenten- und Kundenansprache. Kenntnisse der Windows Standardprogramme (z. B. MS Office, XP usw.) runden Ihr Profil ab.

Wir bieten:

Ein offenes, hoch motiviertes Team. Anspruchsvolle Aufgaben und ein attraktives Maß an Eigenverantwortung und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einem attraktiven Vergütungsmodell.

Sie sind interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung schriftlich oder per E-Mail mit Ihrer Gehaltsvorstellung an akca@deltatechnology.de.

Für weitere Fragen erreichen Sie Herr Akca unter unserer Rufnummer (02330) 80 33 0.